

QUALE FLOTTA PIACE AI Fleet Manager DI VEICOLI COMMERCIALI?

Alessandro Torchio

Head of Consulting & Corporate Vehicle Observatory
ARVAL ITALIA





Quali e quante flotte oggi acquistano veicoli commerciali?
I concessionari sanno indirizzare le proprie strategie e la loro
forza vendita a questa parte di mercato?

Agenda

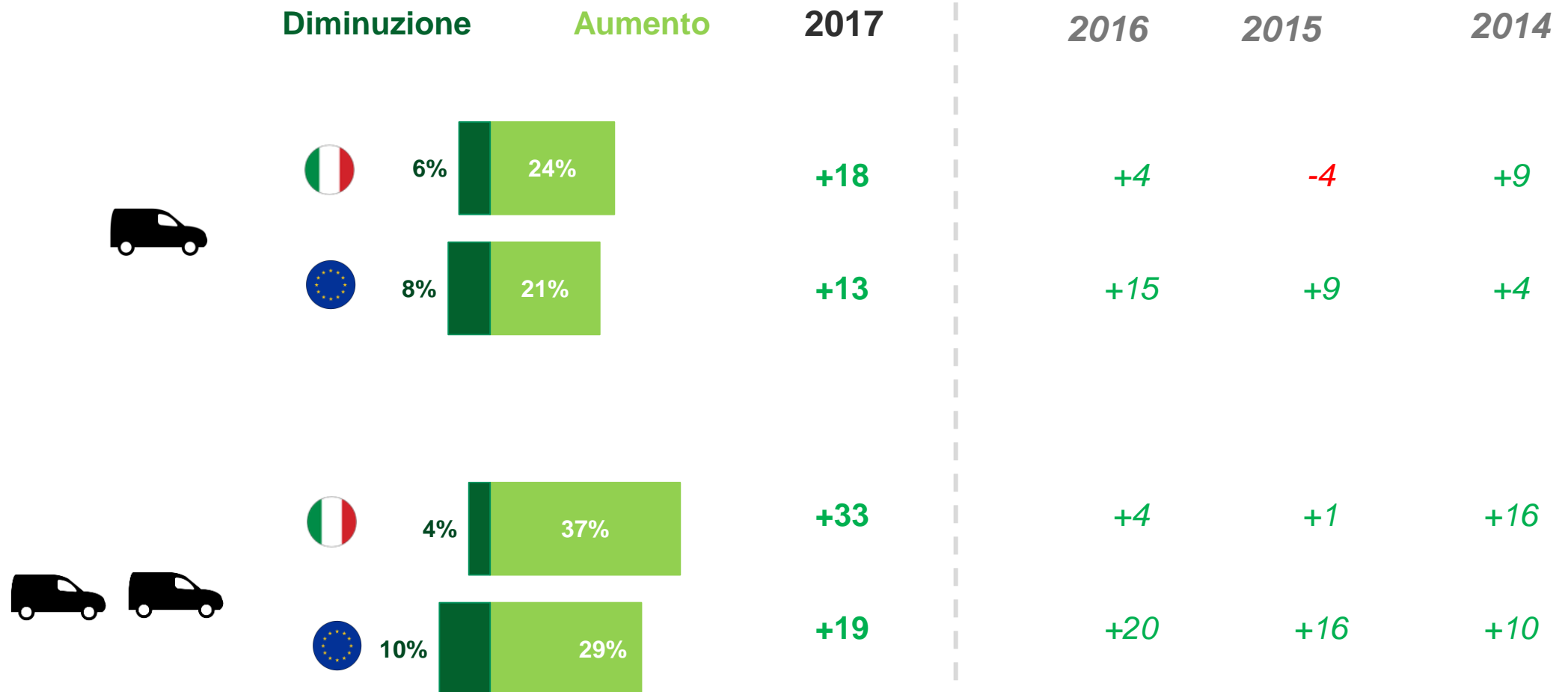
- ▶ **Dati Barometro delle Flotte Aziendali 2017**
- ▶ **Energie e propulsori**
- ▶ **Connettività**
- ▶ **Fleet Manager skills**



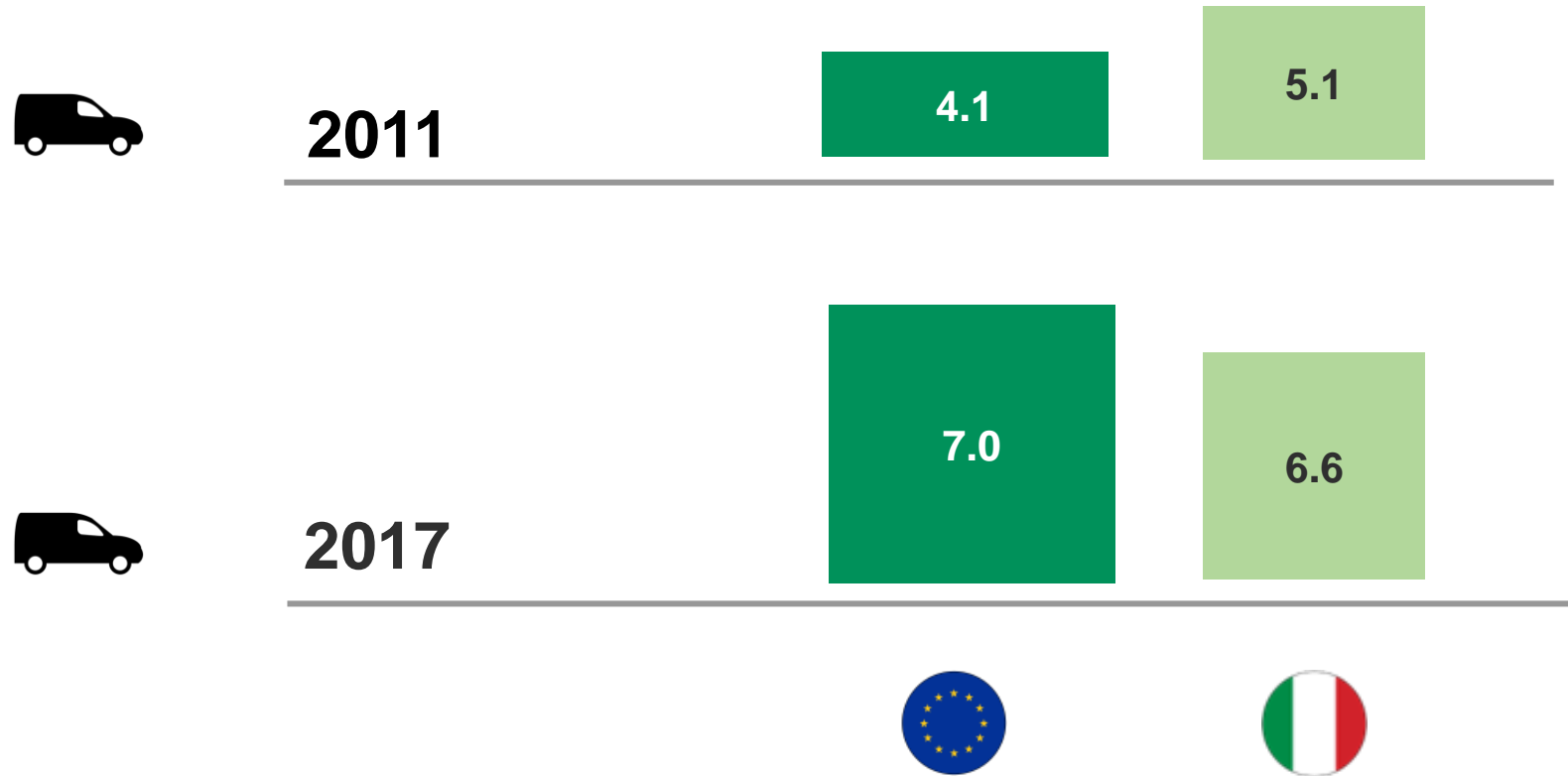
1.

DATI BAROMETRO DELLE FLOTTE AZIENDALI 2017

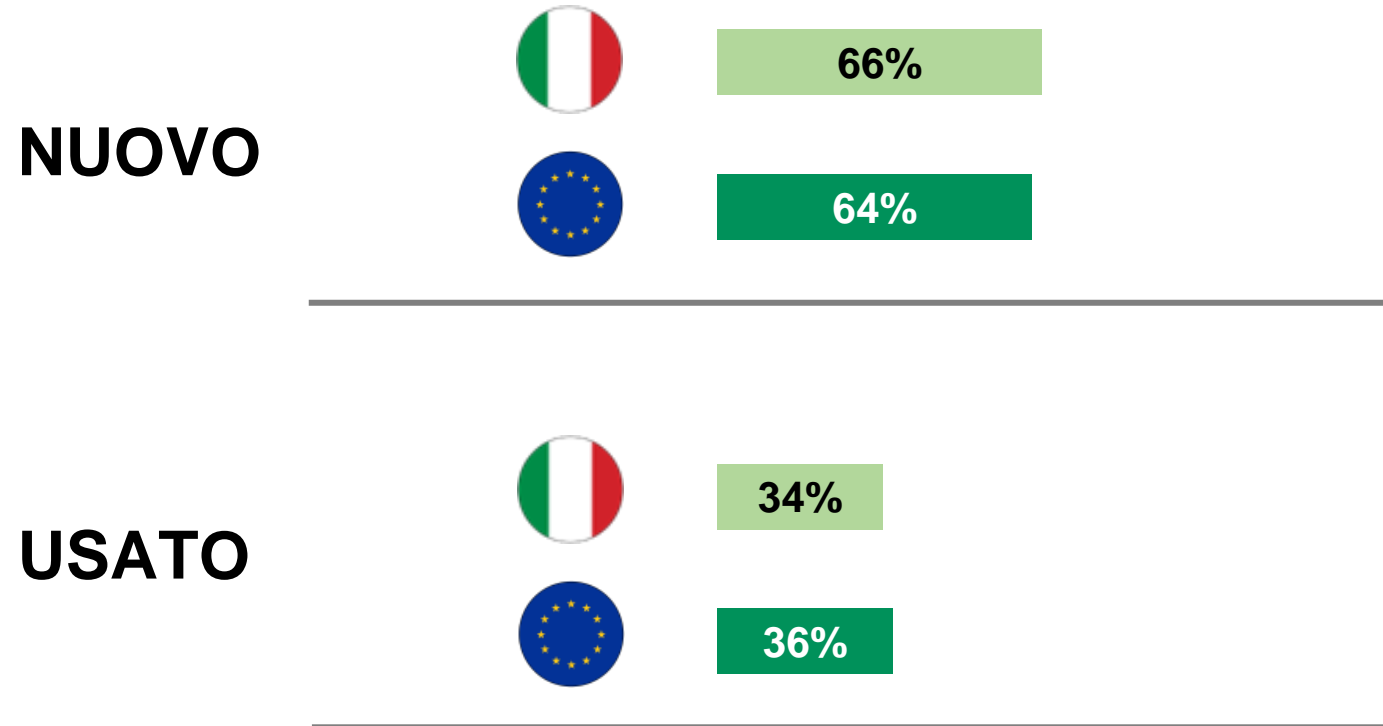
NEI PROSSIMI TRE ANNI, IL NUMERO TOTALE DI VEICOLI DELLA VOSTRA FLOTTA AZIENDALE AUMENTERÀ O DECRESCERÀ?



IN MEDIA, LA VOSTRA AZIENDA, PER QUANTO TEMPO TIENE UN VEICOLO PRIMA DI RIVENDERLO?



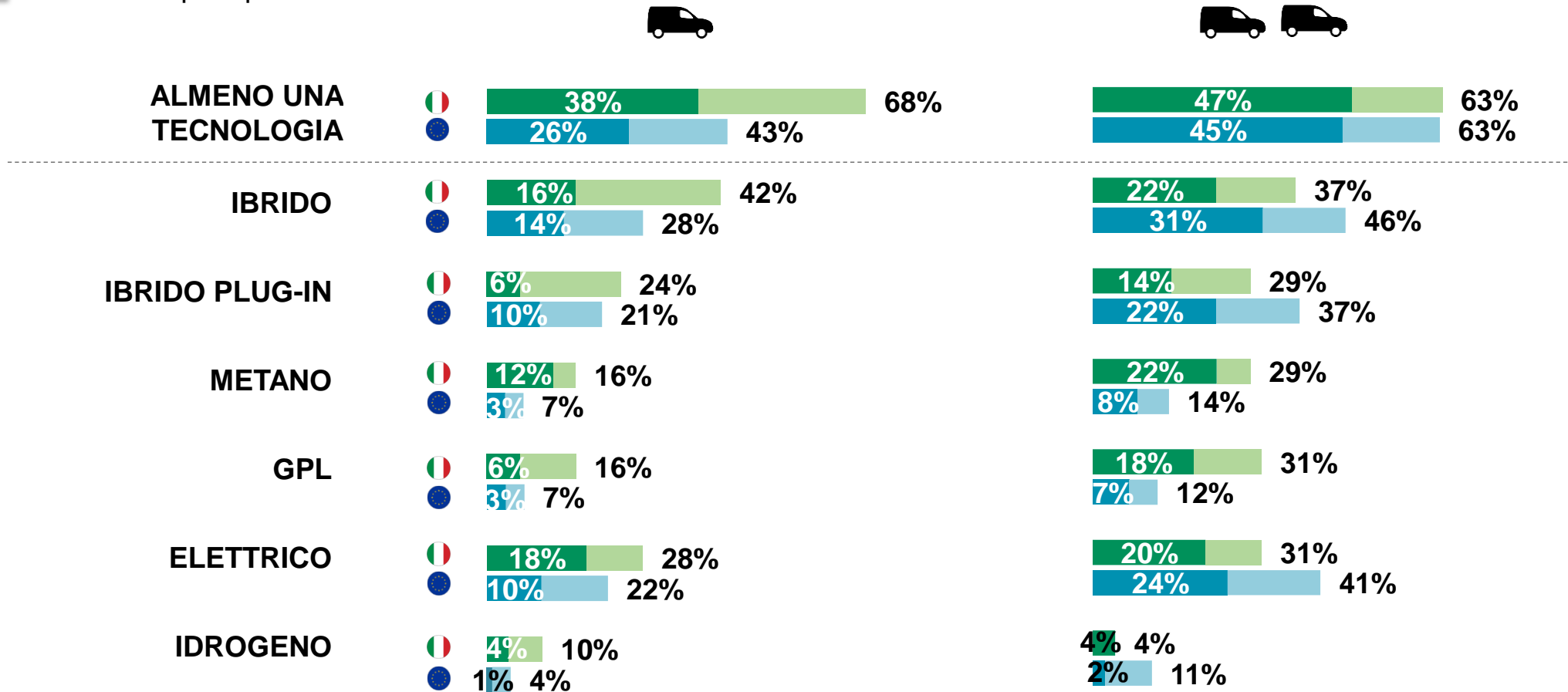
VEICOLI NUOVI E USATI NELLE PMI




Fonte: Barometro 2016

TRA QUELLE ELENcate, QUALE TECNOLOGIA CONSIDERERESTE DI UTILIZZARE?

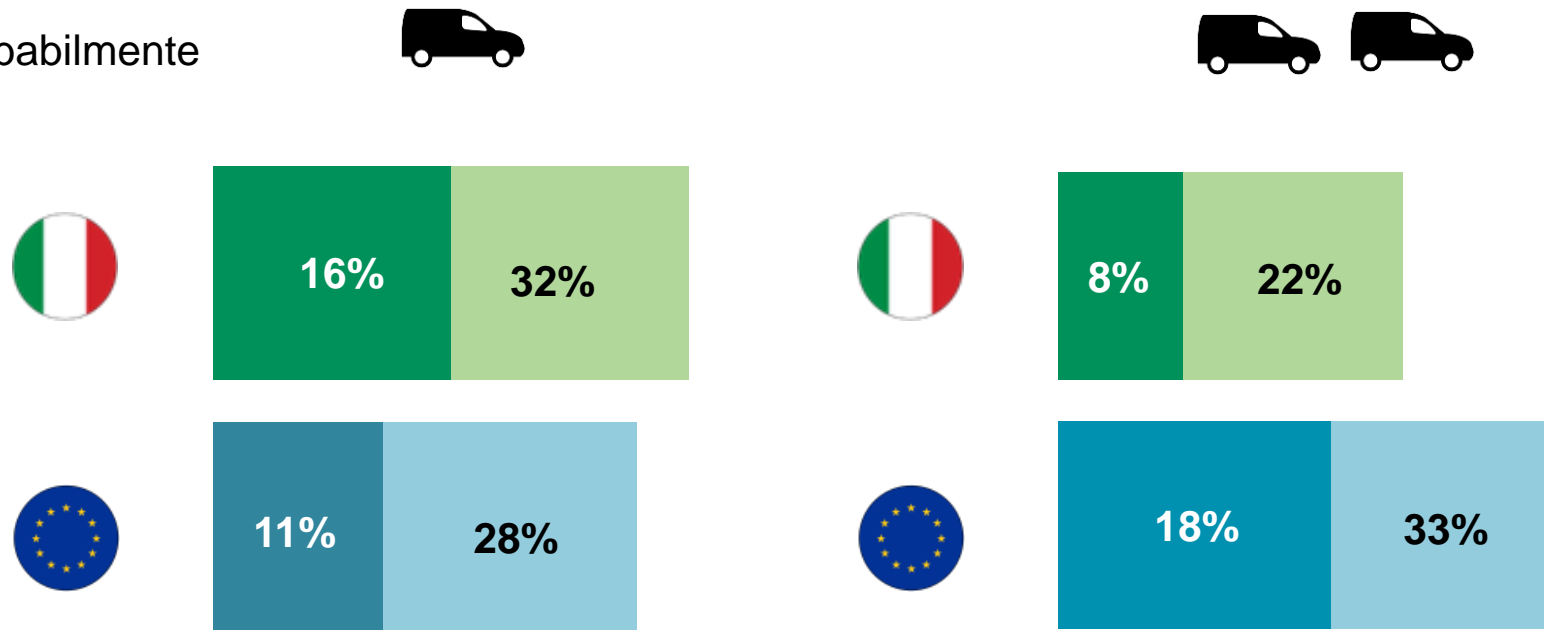
■ ■ Implementata
■ ■ Considerata per i prossimi 3 anni



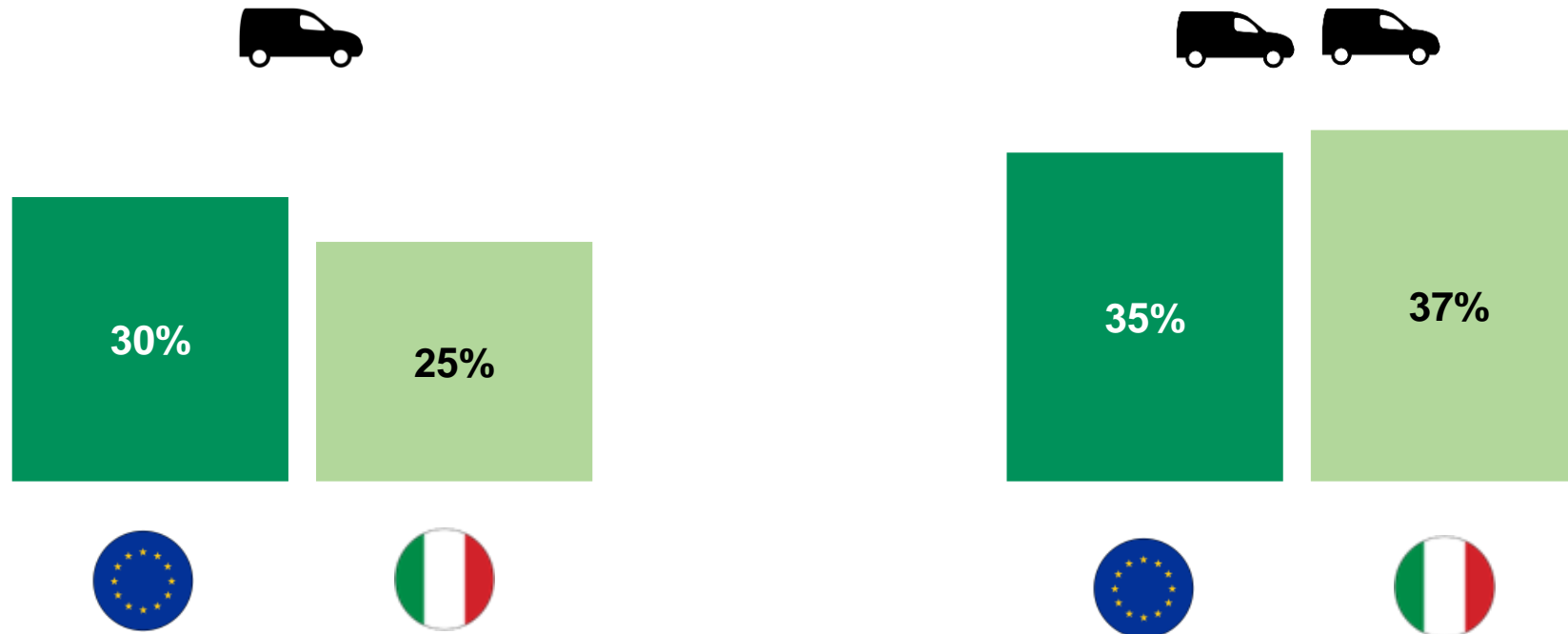
NEI PROSSIMI TRE ANNI, AVETE INTENZIONE DI SVILUPPARE IL SERVIZIO NLT PER LA VOSTRA FLOTTA?

 Sì, certamente

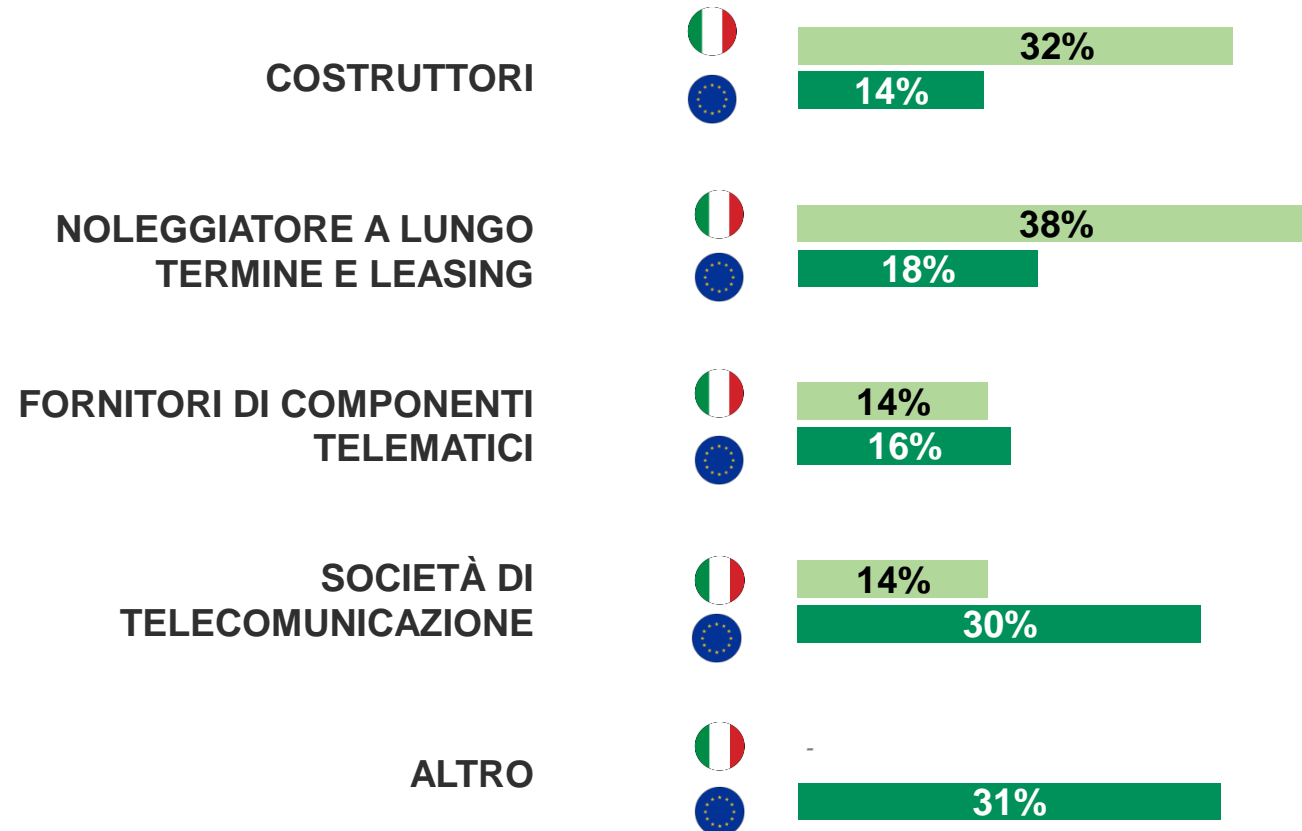
 Sì, probabilmente



QUANTO È STATA IMPLEMENTATA LA PRESENZA DELLA TELEMATICA NELLE VOSTRE FLOTTE?

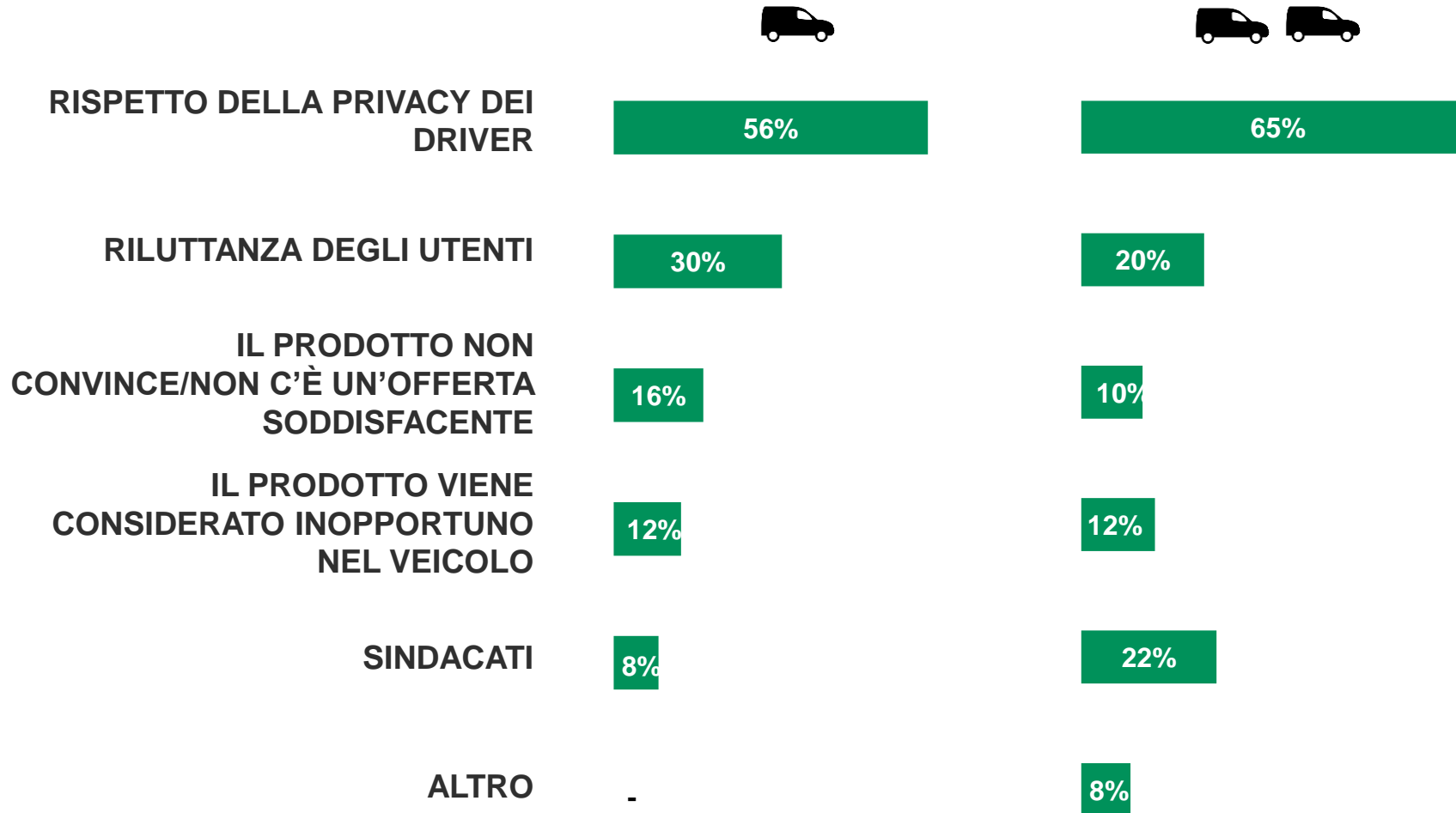


CHI È IL VOSTRO FORNITORE DI SERVIZI DI TELEMATICA?

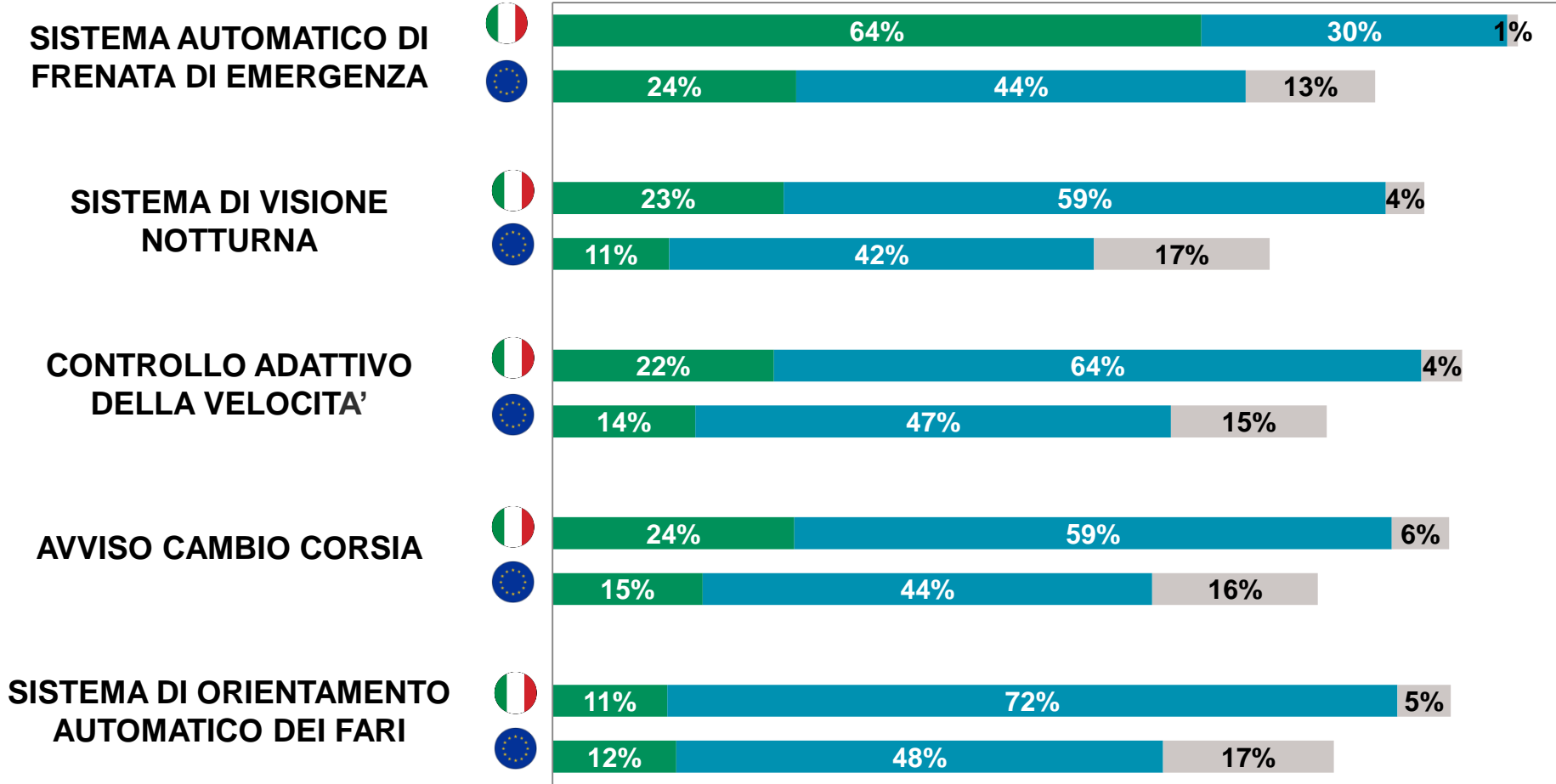
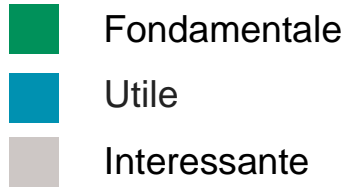


(na) Results Not Available for Italy – not enough respondents
#ADDXV

QUALI SONO I PRINCIPALI FRENI ALLO SVILUPPO DELLA TELEMATICA?



QUALI SONO GLI OPTIONAL E LA TECNOLOGIA PER LA SICUREZZA STRADALE DEI DRIVER?



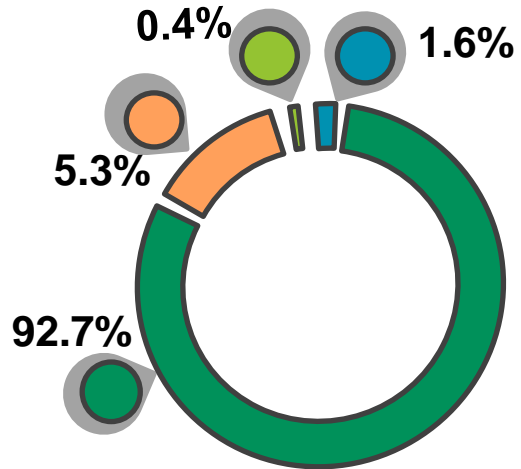


2. ENERGIE E PROPULSORI

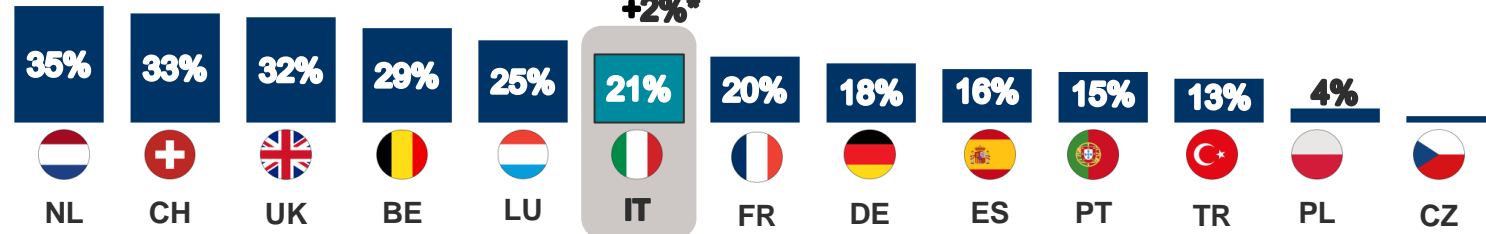
LE ALIMENTAZIONI

Quale alimentazione tra l'elettrico e l'idrogeno è già utilizzata o verrà utilizzata in futuro nella vostra flotta?

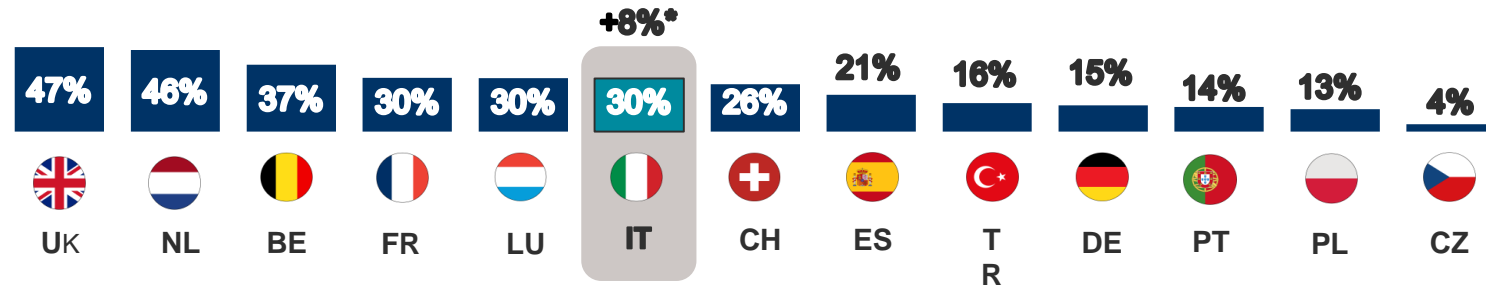
- DIESEL
- BENZINA
- GPL/METANO
- ELETTRICO



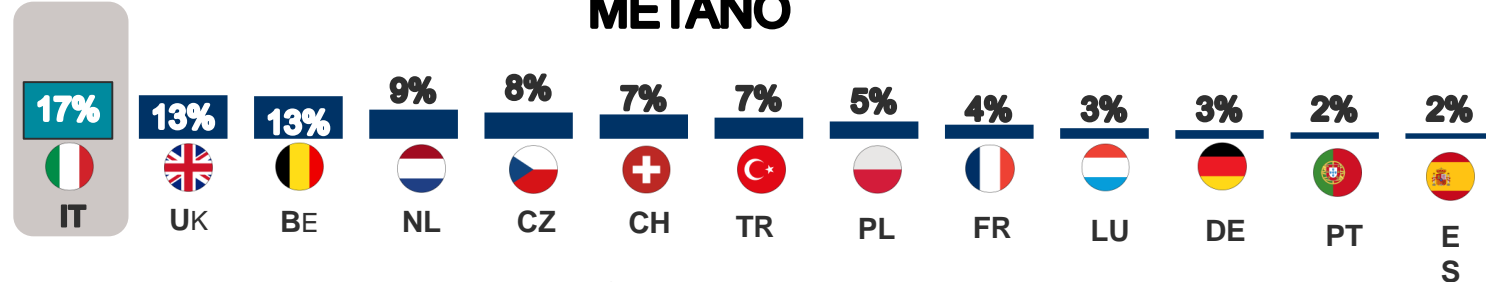
ELETTRICO



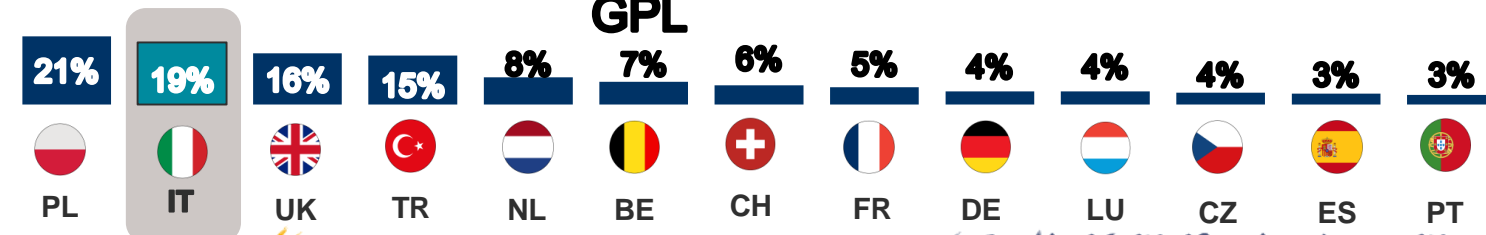
IBRIDO



METANO



GPL



*Variazione percentuale rispetto al 2016

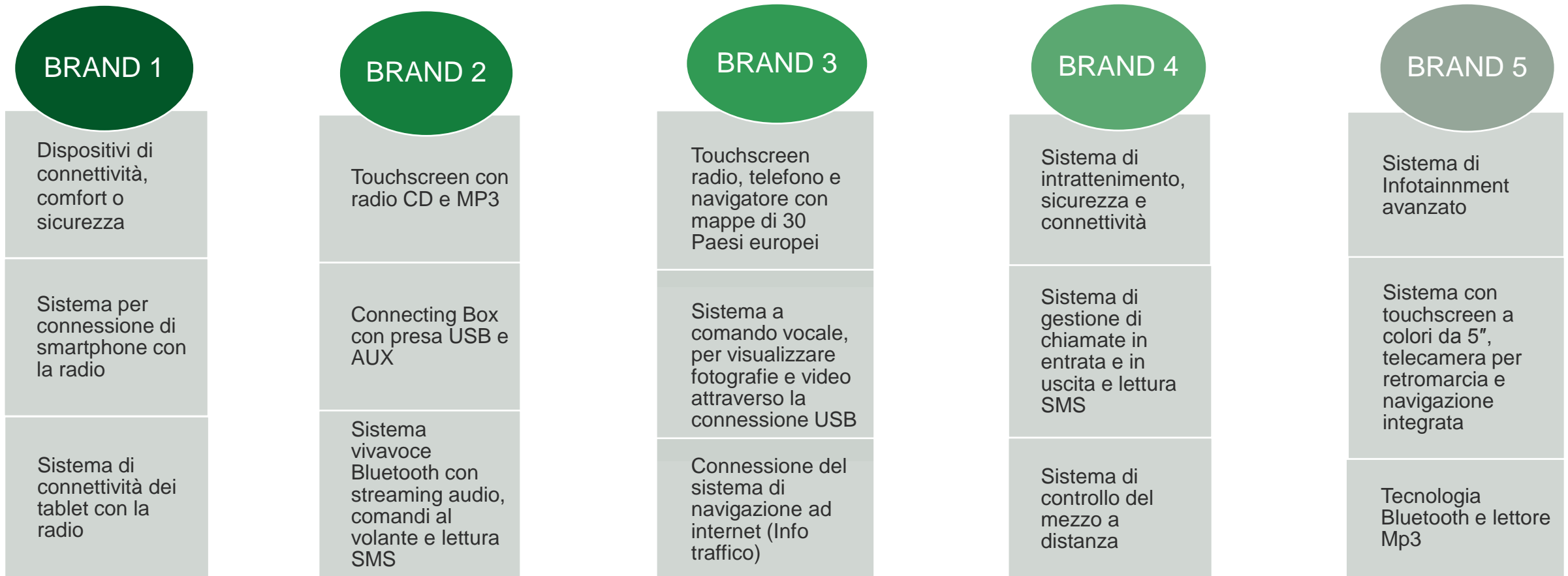


3.

PAROLA D'ORDINE CONNETTIVITÀ

LA TECNOLOGIA PADRONA DEI VEICOLI COMMERCIALI

Connettività e hi-tech. Sono queste le due “parole d’ordine” dell’era moderna, non solo a bordo delle vetture, ma anche sui **veicoli commerciali** pensati per le flotte.





4. Fleet Manager SKILLS



- Soluzioni omnicomprensive
- Proposte non più “prodotto-centriche” ma dedicate ai **clienti e alle loro attività**

Spazi dedicati e
veicoli esposti

Service dedicati
e orari flex

- **Squadra preparata**
- Venditori sul territorio
- Vicino ai clienti
- Proposte personalizzate
- Soddisfazione cliente



LUNGA VITA
AL BUSINESS

VERONA, 16-17-18 MAGGIO 2017